



**PREGUNTAS FRECUENTES**  
**DE ARTISTAS Y DEPORTISTAS**  
**PROFESIONALES**

**EVOLVE**

by UNTITLED

Your success, signed by You.

**Tengo (o planeo tener en el futuro) cuentas bancarias y/o inversiones en diferentes países, ¿debo pagar impuestos en cada lugar donde posea activos? ¿Hay alguna manera de evitar esto? ¿Tengo la privacidad adecuada?**

Si bien la respuesta correcta a varias de estas preguntas dependerá principalmente de la residencia fiscal del cliente, el monto que eventualmente tendrían las cuentas y qué objetivos de inversión tenga, **es importante entender que existen residencias fiscales que permiten evitar una doble imposición, que hay estructuras jurídicas que reducen o difieren el pago de impuestos y que no todos los países ofrecen la misma seguridad jurídica y privacidad.**

Todo esto forma parte de la planificación patrimonial.

**En caso de mi fallecimiento, ¿cómo sería el proceso de sucesión de mis bienes? ¿Hay alguna manera de que sea más eficiente y económica la sucesión? Si llegara a quedar incapaz, en forma transitoria o definitiva, ¿quién va a manejar mis activos?**

Para determinar el proceso de sucesión se debe tener claro el último domicilio de la persona de que se trata y la ubicación de los bienes que va a dejar. Desde ese punto de partida se podría analizar qué herramientas utilizar a la hora de hacer más eficiente la sucesión.

**Usualmente, las herramientas más recomendadas son el testamento (cuando no hay activos intangibles que administrar, hijos menores ni beneficiarios vulnerables) o el *trust* (cuando se dan uno o más de los supuestos antes mencionados).**

Si el artista o deportista en cuestión viaja mucho y no es claro cuál es su domicilio, fallecer sin una estructura de planificación patrimonial puede ocasionar muchos problemas.

**¿Cómo protejo mi marca personal? ¿Debo registrarla? ¿Dónde?**

Muchas veces, la marca personal es uno de los activos más importantes que un artista o deportista puede tener, y como tal, debe ser protegida. Si bien la respuesta puede variar de caso en caso, **nuestra principal recomendación suele ser transferirla a una estructura jurídica por un precio de mercado al comienzo de la carrera profesional y registrarla, a nombre de esta, en una jurisdicción diferente a la del domicilio del cliente.**

**¿Mis bienes/ahorros están cubiertos, en general, de alguna demanda que pueda tener?**

Todo dependerá de cómo se estructure el patrimonio del cliente, pero **definitivamente esto es algo que se puede lograr.**

**¿Tengo eficiencia impositiva en mis ingresos? ¿Existe alguna estrategia legal que me permita optimizar mis ganancias reduciendo impuestos?**

Dependiendo del país de residencia del cliente, del tipo de ingreso y del lugar (o los lugares) donde se lo obtenga, **se podrá buscar la manera de que estén sujetos a la menor carga impositiva posible y/o que los impuestos resultantes se paguen más tarde (a esto se lo conoce como diferimiento fiscal).**

**Si me mudo a otro país, ¿mi patrimonio está estructurado de manera eficiente para esta mudanza?**

Una vez que tengamos la información del lugar al cual el cliente se quiera mudar, se podrán analizar las estructuras legales/fiduciarias existentes y hacer las sugerencias correspondientes, de manera de armar un plan de acción que sea eficiente para los destinos que se estén evaluando. **Siempre que se planea una mudanza de un país a otro hay que planificar el efecto que tendrá sobre el patrimonio de las personas.** Y es algo que hay que hacer antes de mudarse, no durante ni después.

**Si me tengo que retirar anticipadamente, ¿tengo resuelto cómo voy a organizar mi patrimonio para poder vivir tranquilo?**

No hay soluciones generales porque cada cliente tiene un patrimonio, objetivos de planificación y expectativas diferentes. Pero **si la respuesta es "NO", entonces seguramente haya que pensar en alguna estrategia que involucre la contratación de seguros.**

**Me estoy por casar, o tengo pensado hacerlo en algún momento, ¿cómo sería el régimen de matrimonio más adecuado para mí? ¿Podría firmar un acuerdo pre-matrimonial con mi futuro cónyuge?**

Hay países que permiten los acuerdos pre matrimoniales, es decir contratos privados a través de los cuales los esposos acuerdan cómo se van a manejar las cuestiones económicas entre ellos y qué efectos patrimoniales va a tener un eventual separación, hay otros en los que se puede optar por diferentes regímenes patrimoniales del matrimonio y existe también un tercer grupo de países en los que existe un régimen patrimonial único.

**El primer domicilio de la pareja luego del matrimonio es el que determinará el régimen patrimonial aplicable al mismo, y por ende es importante analizar esto con cuidado.**

Por lo general, artistas y deportistas deberían optar por regímenes de separación de bienes si un acuerdo pre-nupcial no es válido de acuerdo con las leyes del lugar dónde establezcan su residencia inmediatamente después del casamiento.

**Estoy conviviendo hace mucho con mi pareja, ¿qué obligaciones tengo frente a una separación?**

Por lo general, y aunque suene contraintuitivo, las uniones convivenciales permiten una mayor planificación que los matrimonios.

**Siempre es mejor negociar y firmar un acuerdo de convivencia que no hacer nada al respecto.**

**Quiero comprar una propiedad en USA, Uruguay, Europa, etc., ¿cuál es la manera más eficiente de hacerlo?**

**Todo dependerá del uso que vaya a tener la propiedad de que se trate.** No es lo mismo una propiedad para uso personal que una propiedad como inversión o renta. Otros aspectos por considerar serán la residencia fiscal del cliente y si el país donde se va a adquirir esa propiedad tiene, o no, impuesto a la herencia.

**Tengo que mantener económicamente a mi familia o quiero hacerlo, ¿cómo debería estructurar esto para no tener problemas familiares ni fiscales? ¿Cómo le puedo dejar bienes a personas que no son herederos forzosos míos pero que he decidido mantener económicamente?**

Las herramientas más comunes para este tipo de situaciones son las fundaciones de interés privado y los *trusts*.

## CONTACTO

CONTACTATE CON NOSOTROS A TRAVÉS DE NUESTRO SITIO WEB O ESCRIBIENDO A [CONTACT@EVOLVE-WP.COM](mailto:CONTACT@EVOLVE-WP.COM). ESTAREMOS ENCANTADOS DE AGENDAR UNA CONSULTA INICIAL DONDE ANALIZAREMOS TUS NECESIDADES Y OBJETIVOS PARA OFRECERTE LA MEJOR ESTRATEGIA.

**EVOLVE**